

(内容・呼称・組織等は想定です) ※SENARio: SENA:「三遠南信」のシンボルワード。Rioは、イタリア語の「川」。新しい三遠南信の産業の流れを、話の流れである“シナリオ”で表現。

“SENARio” 20XX

三遠南信地域各地で  
きらりと光る事業を  
展開する事業者



SENA

限定20事業者程度を  
ピックアップ

②事業紹介（エントリー）シート作成[事業者]←[支援機関がサポート]



③事業紹介（エントリー）シート統合・発信[中小機構]



Be a Great Small. 中小機構



⑨成功!



⑩成功事例ケース化



④事業紹介マッチング検討[事業者]

[サポート: 中小機構、各地域信用金庫、商工会議所・商工会]

④-1: 事前マッチングアイデアソン“Machin'thon”

エントリーシート等をベースに、事業者同士でのマッチングの可能性を、支援機関メンバーでアイデアを出す。

	Z社	Y社	X社	W社	...
A社	■ 協同調査 ○ 共同開発	共同開発 共同サービス開発	専門加工の外部 コンソーシアム	販路拡大交渉 共同開発	
B社	販路拡大 ブランドサポート	出展費の財源支援 経費助成	経営課題への 技術開発検討	生産改善支援 コスト削減	
C社	協同開発 人材教育共同実施	技術の相互支援 人事交流	研究会発足 バーチャル研究所	共同仕入れ コスト削減	
D社	第三事業連携 技術交流	仕入販売先 ニーズ調査	共同サービス 特許使用権付与	地域産業共同開発 大学・高校連携	
...					

(リモート会議も想定)



④-2: マッチング提案[支援機関→事業者]

出たアイデアについて、担当の支援機関が事業者に提案。  
事業者も検討し、マッチング先を決定。



⑦協働スタート



①光る事業者ピックアップ(20事業者程度)

プラットフォーム紹介

[支援機関: 信用金庫・商工会議所・商工会]



プラットフォーム構築

[三遠南信地域連携ビジョン推進会議]+[中小機構]

SENA

Be a Great Small. 中小機構



⑤マッチング(商談会)[事業者同士]

[サポート: 支援機関、SENA/中小機構]



Be a Great Small. 中小機構

⑥J-GoodTech登録、  
経営相談、BCP支援[中小機構]

※BCPIは、代替生産先としてのマッチングも検討

20事業者程度をピックアップ、その中から事業者のマッチングを促進する機会を提供。

“SENario” 20XX 事業紹介（エントリー）シート

会社名	株式会社 三遠南信		業種	化学工業品、 電気機器製造
所在地	〒456-7890 愛知県豊橋市飯田町浜松1-2-3		URL	www.sena-vision.co.jp
電話	0432-10-9876	FAX	0432-10-9877	Email info@sena-vision.co.jp
			担当者	代表取締役 御前崎 辰野
メッセージ	<p><b>超〇〇を実現する□□技術で、御社に製品にも新しい可能性を</b></p>			
写真・図	<p>技術や製品など、わかりやすい写真やチャート、図解などがあれば、シートにデータとして貼り付けてください。レイアウトはお任せします。</p> <p>エントリーシートに加えて、会社案内や製品資料などがあれば、マッチングにも効果的ですので、添付してください。</p>		事業内容	<p>当社は、〇〇を中心として、高い技術力で、〇〇技術を活用して、△△や□□などの多品種少量生産に対応しています。その前提としての試作品から、その後の量産まで、対応します。</p>
			イチ押しポイント	<p>当社の〇〇技術の応用先をともに考えて頂けるパートナーを募集しています。〇〇技術は、□□、△△、××などの分野に応用可能かと推測しています。新しい視点でのコラボで、次の時代を切り拓いていきましょう。</p>

わかりやすい業種名で結構です。

役職や所属なども入れてください。

マッチング先に、興味を持ってもらえるようなメッセージを考えてください。

どんな事業や、どんな製品・サービス、どんな技術を持っているのか、などについて、他社とは違う点、他社ではできない点なども意識して紹介してください。

マッチング先に対する要望や条件などとともに、今回のマッチングで、特に訴えたいポイントをわかりやすく説明してください。

“SENario” 20XX 事業紹介マッチングアイデアソン “Machin’thon”

各事業者からあがってきた事業紹介（エントリー）シートをベースに、各社の相対でマッチングが可能かどうか、当該事業者の担当支援機関に加えて、SENA地域の支援機関の担当者の参加により、アイデアを出す。ベースとなるアイデアは、中小機構で検討し、そのたたき台をベースにして、アイデアを検討する。



	Z社	Y社	X社	W社	...
A社	 ■ ■ 部品調達 ○ ○ 技術提携	 共同販促 共同サービス開発	 専門加工の外注 コンソーシアム	 販売代理店交渉 共同催事実施	...
B社	 顧客企業紹介 ブランドサポート	 出資等の財務支援 保険契約	 産学連携へ参加 技術開発検討	 生産改善支援 IT化促進	...
C社	 BCP代替生産協定 人材教育共同実施	 技術の相互支援 人事交流	 研究会発足 バーチャル研究所	 共同仕入れ実施 コスト削減策	...
D社	 第三者事業承継 技術交流	 仕入/販売先 ニーズ調査	 共同新サービス 特許使用権付与	 地域資源共同開発 大学・高校連携	...

- ① 中小機構でマッチングアイデアを検討する。
- ② ①のアイデアに加える形で、SENA地域の支援機関の担当でアイデアを出す。
- ③ 出てきたアイデアをすべて、当該事業者の担当支援機関の担当者が、事業者に提案する。
- ④ 事業者が関心をもったマッチング内容について、実際のマッチングの商談を先方に申し込む。
- ⑤ マッチングの日程やその成果については、随時、担当支援機関の担当者が伴走し、状況を確認する。
- ⑥ 支援機関担当者は、中小機構及びSENA事務局へ、マッチングの実施状況や成果状況について報告する。